

FOOD³ II EDYCJA

ZARABIAJ DZIĘKI WYSOKIM CENOM TOWARÓW ROLNYCH

CHARAKTERYSTYKA INWESTYCJI

Food³ jest transakcją strukturyzowaną, której wyniki powiązane są z wartością cen trzech surowców rolnych: pszenicy, kukurydzy i soi (szczegółowy opis każdego z komponentów transakcji znajduje się w kolumnie obok). Transakcja Food³ została przygotowana z myślą o maksymalnym wykorzystaniu potencjału rynku surowców rolnych. Krótki (dwi i pół roczny) horyzont inwestycyjny, wysoki poziom bezpieczeństwa zaangażowanego kapitału, brak ograniczeń we wzroście Premii, efektywna podatkowa konstrukcja transakcji oraz uzależnienie wysokości zysków z transakcji od poziomu cen 3 surowców rolnych to główne zalety omawianej propozycji.



Prognozy cen Goldman Sachs
(wg raportu z dnia 2008-01-18)

W dniu raportu	894 cent/bu
3M	920 cent/bu
6M	1000 cent/bu
cena z 30.05.08	762 cent/bu

OPIS INWESTYCJI

Waluta inwestycji	PLN
Minimalna kwota inwestycyjna	10.000 zł
Forma inwestycji	Ubezpieczenie na życie i dożycie
Ubezpieczyciel	TUnŻ Europa SA
Ubezpieczający	New World Holding SA
Agent kalkulujący	Jeden z banków inwestycyjnych
Zapadalność	2,5 roku
Data wpłaty składki	do 2008-07-03
Suma ubezpieczenia na dożycie	Zwrot Kapitału*+ Premia
Podatek od dochodów kapitałowych	Nie

*Szczegółowy opis mechanizmu Zwrotu Kapitału został przedstawiony poniżej

PREMIA / ZWROT KAPITAŁU

Wartość Premii	$15\% \text{Warunek} + \text{Max} \left[0\%; \left(\text{Partycypacja} \times \left(\frac{\text{Koszyk}_1}{\text{Koszyk}_0} - 1 \right) \right) \right]$
Partycypacja	50% - 80%
Partycypacja efektywna*	61,73% - 98,77%
Koszyk	1/3 Pszenica, 1/3 Kukurydza, 1/3 Soja
Koszyk ₀	wartość Koszyka w dniu 2008-07-10
Koszyk ₁	wartość Koszyka w dniu 2011-01-06
Warunek	Ceny wszystkich składników Koszyka wyższe w dniu 2011-01-06 od cen tych składników w dniu 2008-07-10
Zwrot Kapitału	100% wpłaconej składki, w przypadku kiedy cena żadnego ze składników Koszyka w trakcie trwania inwestycji nie spadnie poniżej 60% wartości tej ceny z dnia 2008-07-10, 80% wpłaconej składki, w przeciwnym wypadku

* Wartość partycypacji efektywnej obrazuje efekt podatkowy dokonania takiej samej inwestycji w formie nieefektywnej podatkowo (lokata, depozyt bankowy, fundusz inwestycyjny, obligacja).

ZASTRZEŻENIE

Przedstawione w niniejszym dokumencie opisy produktowe nie stanowią oferty w rozumieniu art. 66 Kodeksu cywilnego, mają one charakter wyłącznie informacyjny. Działając pod marką New World Alternative Investments, New World Holding SA (dawniej New World Sp. z o.o.) nie świadczy doradztwa w związku z zawieraniem transakcjami ani nie udziela porad inwestycyjnych lub rekomendacji zawarcia transakcji, co oznacza, że udzielone informacje nie mają charakteru porady inwestycyjnej lub rekomendacji. Decyzja zawarcia jakiegokolwiek transakcji należy wyłącznie do Klienta. Przed zawarciem jakiegokolwiek transakcji Klient powinien, nie opierając się na informacjach przekazanych przez New World Holding SA, określić jej ryzyka, potencjalne korzyści oraz straty z związane z transakcją, jak również charakterystykę, konsekwencje prawne, podatkowe i księgowe transakcji, konsekwencje zmieniających się czynników rynkowych oraz w sposób niezależny powinien ocenić, czy jest w stanie sam lub po konsultacjach ze swoimi doradcami podjąć ryzyko transakcyjne. New World Holding SA nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody jakie może ponieść Klient w wyniku zawarcia transakcji.

New World Holding SA, nie posiada licencji KNF na prowadzenie działalności maklerskiej czy zarządzanie aktywami w publicznym obrocie papierami wartościowymi, nie jest dystrybutorem tytułów uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, nie zarządza funduszami inwestycyjnymi zarówno publicznymi jak i niepublicznymi. Spółka nie oferuje również żadnych maklerskich instrumentów finansowych zarówno w obrocie publicznym, jak i niepublicznym. New World Holding SA nie występuje w roli pośrednika ani przedstawiciela instytucji finansowych.

Przedstawione w niniejszym dokumencie treści stanowią własność New World Holding SA. Ich kopiowanie i rozpowszechnianie w części lub w całości możliwe jest wyłącznie po uzyskaniu pisemnej zgody New World Holding SA, za wyjątkiem konieczności przedstawienia dokumentu w związku z bezwzględnie obowiązującymi przepisami prawa.



Prognozy cen Goldman Sachs
(wg raportu z dnia 2008-01-18)

W dniu raportu	498,3 cent/bu
3M	580 cent/bu
6M	650 cent/bu
cena z 30.05.08	599 cent/bu

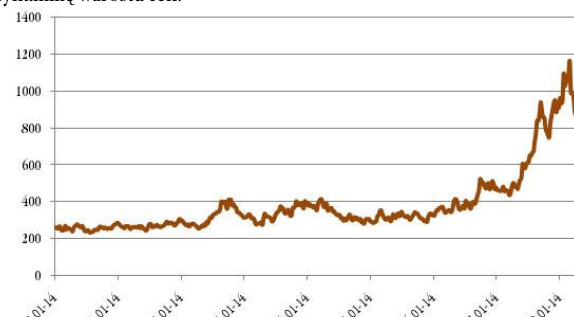


Prognozy cen Goldman Sachs
(wg raportu z dnia 2008-01-18)

W dniu raportu	1264 cent/bu
3M	1430 cent/bu
6M	1560 cent/bu
cena z 30.05.08	1364 cent/bu

PSZENICA

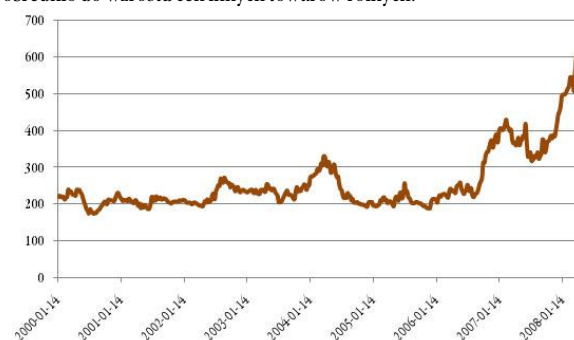
Ceny pszenicy, pomimo, iż znajdują się obecnie na historycznie najwyższych, nominalnych poziomach, (cena bieżąca znajduje się na poziomie dwukrotności średniej ceny za ostatnie 25 lat), w ujęciu realnym (a więc po uwzględnieniu inflacji), są wciąż sporo poniżej historycznych maksimów. Częściowo za wysokie ceny pszenicy w ostatnich latach, odpowiada zmniejszenie jej plantacji w Ameryce Północnej (farmerzy wolą produkować bardziej dochodową kukurydzą). Światowe zapasy pszenicy znajdują się na najniższych poziomach od lat 70tych XX wieku, a konieczność ich odbudowy stwarza dodatkowy popyt, który w krótkim okresie może potęgować dynamikę wzrostu cen.



Ceny pszenicy (cent/bu), Źródło: Bloomberg

KUKURYDZA

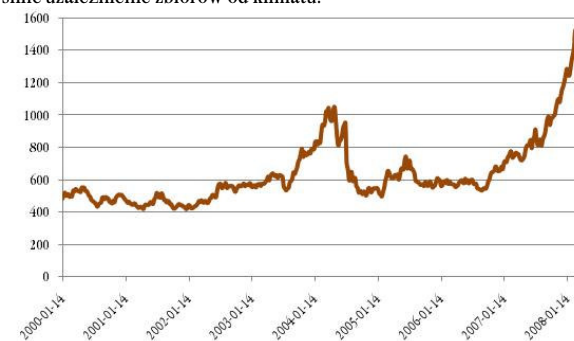
Kukurydza jest towarem, który poza szerokim wykorzystaniem spożywczym, w największym stopniu znajduje swoje zastosowanie w przemyśle. Stany Zjednoczone - największy na świecie eksporter netto kukurydzy wykorzystują obecnie przy produkcji biopaliw więcej kukurydzy niż eksportują. Wzrost cen kukurydzy i rządowy program subsydiowania produkcji biopaliw doprowadził do zmiany stylu produkcji farmerów w USA, którzy, kosztem innych roślin, aby odpowiedzieć lawinowo rosnącym potrzebom popytowym zwiększają powierzchnie plantacji kukurydzy. Wzrost cen kukurydzy, będącej również jednym z głównych składników pasz zwierzęcych, prowadzi pośrednio do wzrostu cen innych towarów rolnych.



Ceny kukurydzy (cent/bu), Źródło: Bloomberg

SOJA

Soja jest jednym z ostatnich towarów, których ceny wzrosły w odpowiedzi na szok popytowy w sektorze towarów rolnych. Silny popyt konsumpcyjny i brak możliwości skokowego zwiększenia popytu surowca stoją u podstaw większości prognoz, zakładających utrzymanie wysokich cen soi w najbliższym okresie. Wg The Economist nawet tak silne impulsy popytowe jak ostatnie wzrosty cen soi, nie są w stanie skłonić producentów towarów rolnych do równie silnego zwiększenia podaży poszukiwanego surowca. Wzrost cen danego surowca o 10% prowadzi jedynie do zwiększenia arealu produkcyjnego o 1-2%. Podobnie jak w przypadku pszenicy dodatkową podaż ogranicza rosnący udział produkcji kukurydzy, sezonowość upraw, jak i silne uzależnienie zbiorów od klimatu.



Ceny soi (cent/bu), Źródło: Bloomberg